

# Référence client ELO

Stugalux



## Dématérialiser et analyser ses factures fournisseurs avec ELO

Groupe de promotion et de construction immobilière, Stugalux reçoit 13000 factures fournisseurs par an. Négociant des tarifs suivant les quantités commandées avec chaque fournisseur, l'idée lui est venue de dématérialiser ses factures pour vérifier plus facilement les tarifs accordés à chaque commande et les comparer les unes aux autres pour une meilleure cohérence de coûts.

L'objectif est d'aller plus vite dans le traitement des factures et de gagner de l'argent par un contrôle des prix. Il s'agit de vérifier que les tarifs pratiqués correspondent aux tarifs négociés.

Toutes les nouvelles factures entrantes sont scannées par la secrétaire de Stugalux. DocXtractor lit les différents champs de chaque facture et renseigne automatiquement l'ERP Microsoft Dynamics NAV 2013.

*«La dématérialisation nous a permis de comparer les tarifs que nous accordait chaque fournisseur et l'ajustement des coûts a déjà pratiquement financé l'achat d'ELO DocXtractor.»*

Arnaud Blondel,  
Responsable de l'Organisation chez  
Stugalux



# La solution

une plus-value pratique



## Raccourcis

Pays : Luxembourg  
Domaine : Immobilier

## La société

Stugalux est un groupe de promotion et de construction immobilière employant plus de 300 salariés dont 250 ouvriers.

## Le défi

Dématérialiser les factures et alimenter l'ERP pour assurer un suivi automatique des tarifs de vente pratiqués par les fournisseurs.

## Solution

Toutes les factures fournisseurs sont dématérialisées avec ELO DocXtractor qui renseigne Microsoft Dynamics NAV. La GED ELO permet de consulter un dossier numérique sur les chantiers.

## Avantage

- Accès plus rapide aux factures
- Suivi automatique des tarifs
- Economies en réajustant les coûts lors d'écarts constatés
- Dématérialisation du dossier de vie du chantier
- Accès distant aux plans
- Workflow pour la validation des plans

## Une intégration parfaite avec l'ERP Microsoft Dynamics NAV

« Nous avons choisi ELO DocXtractor pour son intégration avec notre ERP : c'est le logiciel qui répondait le mieux à nos besoins. Nous ne rentrons pas un fournisseur et un montant mais bien le détail de toute une commande. » précise Arnaud Blondel, Responsable de l'Organisation chez Stugalux, pour qui chaque précision a son importance, à la fois pour retrouver une référence ou pour calculer un tarif. « Grâce à ELO DocXtractor, nous améliorons la finesse des données dans Microsoft Dynamics NAV 2013. Nous évitons toute ressaisie et toute erreur. »

Cette utilisation d'ELO DocXtractor interfacée avec l'ERP de Stugalux permet un suivi automatisé des tarifs de vente pratiqués par les fournisseurs.

## Faire des économies avec un suivi automatisé des tarifs fournisseurs

ELO DocXtractor renseigne très finement chaque champ de facture dans Microsoft Dynamics NAV pour permettre de savoir par exemple quelle quantité de béton, son prix unitaire, de quel type exactement, a été commandé et auprès de quel fournisseur. Ensuite, il est facile de vérifier les tarifs pratiqués par un même fournisseur sur le même type de béton.

« DocXtractor a quasiment été financé par le gain réalisé sur les erreurs de tarifs que nous avons constatés chez nos fournisseurs depuis que nous l'utilisons. » se félicite Arnaud Blondel. Une fois tous les champs renseignés, il est facile d'analyser toutes les factures pour en retirer les coûts par article, l'évolution des prix, etc.



Non seulement Stugalux gagne du temps par l'automatisation du traitement de ses 13000 factures annuelles, mais en plus, une fois dématérialisées, il devient aisé de retrouver chacune et les détails qu'elle recèle, grâce à la finesse d'exploitation des champs d'ELO DocXtractor. Ainsi est-il plus rapide de retrouver quelle quantité de sable ou de béton a été acheté pour un chantier similaire, ou les références d'un équipement, pour recommander à l'identique. De plus, accompagné par la société de conseil informatique Multidata, Stugalux a découvert les fonctionnalités GED d'ELO.

Chaque dossier récapitulatif d'un chantier est désormais dématérialisé dans ELO : il regroupe l'ensemble des documents liés à la vie du chantier (compte-rendu de réunion, commandes, etc.). Sa consultation est donc plus rapide à partir d'une recherche informatique.

## **Gain de place**

La GED ELO permet de dématérialiser les traditionnels « dossiers jaunes » des chantiers, ce qui permet à Stugalux de gagner de la place

## **Utilisation du workflow ELO**

Avec la GED ELO, Stugalux a découvert l'efficacité du workflow pour la gestion des versions et la validation des plans électriques et architecturaux. Chaque personne impliquée dans ces plans peut ainsi proposer des modifications, la gestion des versions étant claire pour que chacun s'y retrouve. La version approuvée prend place dans le dossier chantier.

Grâce au partage de documents dans ELO, chacun dispose de la dernière version du plan, ce qui élimine toute confusion.

## **ELO consultable sur iPad**

Grâce à ELO for Mobile Devices, les plans et les dossiers chantier sont consultables par les chefs de projets depuis leurs iPads sur le terrain.

## **Un accompagnement de qualité**

Stugalux avoue apprécier tout particulièrement l'accompagnement réalisé par l'équipe de Multidata. La relation humaine étant une donnée importante dans la réussite d'un projet, Stugalux souhaite poursuivre sa collaboration avec Multidata qui lui fait découvrir l'étendue des possibilités d'ELO pour son activité.



## Perspectives

Stugalux envisage de mettre en place un flux d'approbation pour les factures. Une interface sera développée pour qu'un site web immobilier puisse récupérer automatiquement certaines informations contenues dans la GED ELO.

Stugalux prévoit un usage de plus en plus intensif d'ELO. Tous les jours, ses équipes découvrent de nouveaux usages pouvant faciliter leur quotidien.

ELO Digital Office, le logo ELO, elo.com, ELOoffice, ELOprofessional et ELOenterprise sont des marques de ELO Digital Office GmbH en Allemagne et dans d'autres pays.

Microsoft®, MS®, Windows®, Word® et Excel®, PowerPoint®, SharePoint®, Navision® sont des marques déposées de Microsoft Corporation dans les Etats-Unis et d'autres pays. Tous les autres noms de produits ou de services sont des marques déposées d'autres fournisseurs. Cette publication est uniquement destinée à fournir une information générale et ne peut en aucun cas remplacer un service de consultation détaillée.

Les informations contenues dans cette publication peuvent être modifiées à tout moment sans annonce préalable. Les caractéristiques et fonctions techniques peuvent varier selon les pays. Vous pouvez obtenir des informations actuelles concernant les produits ELO, les conditions du contrat ainsi qu'une liste de prix auprès des sociétés ELO, auprès des partenaires Business ELO et/ou auprès des partenaires Channel ELO. Les informations de produits correspondent au développement actuel du logiciel.

L'objet et l'étendue des prestations se réfèrent uniquement aux contrats correspondants. ELO ne garantit pas que ses produits ou autres prestations permettent de maintenir le respect de certaines directives légales. Le client est lui-même responsable du respect des consignes de sécurité et des directives légales nationales et internationales.

Les informations sont fournies sous réserve de modifications, d'erreurs et de fautes de frappe. Toute copie, reproduction ou transmission, intégrale ou partielle, uniquement avec l'autorisation écrite de ELO Digital Office GmbH.

© Copyright ELO Digital Office GmbH 2015. Tous droits réservés.

